

MAP ACTIVE

創新零售店面：MAP ACTIVE 利用鎧應科技的數位看板放大顧客零售體驗

案例簡介

地點：菲律賓

行業：零售

產品使用：

- SMP-2300

擁抱創新：MAP ACTIVE 的零售霸主地位在菲律賓不斷發展的零售行業中，MAP Active 開闢了自己的利基市場，擁有超過 2,300 家零售店鋪。不僅定調了零售市場的新標準，而且還革新了東南亞的零售方式，是 Foot Locker、Converse、Planet Sports 和 Sketchers 等著名品牌的傑出管理者。然而，其業務的廣泛擴張帶來了重大挑戰，特別是在其眾多地點管理一致的營銷溝通方面。傳統的手動內容傳播系統不再可行，迫切需要進行數位化改造。



克服內容傳播障礙

MAP Active 面臨的主要障礙是手動更新每家商店的營銷內容為讓公司的後勤噩夢。不僅資源密集多樣繁瑣，而且容易出現不一致性，這對其品牌地位來說是不可接受的風險。對他們的數位營銷資產需要一個集中的自動化解決方案，他們透過 Mediacast Digital Group 與鎧應科技開始合作，這一合作注定要在零售行業中建立新的範式。

集中的數位看板系統

該項目始於 2023 年，目標明確：改變 MAP Active 管理和安排其數字營銷內容的方式。策略是在各個 MAP Active 商店（包括 Converse 和 Footlocker 等高流量品牌）中實施一個數位看板解決方案網絡，特別是 SMP-2300。提倡此項目的 Mediacast Digital Group 的營銷和技術團隊的共同努力，協同工作以實現這一雄心勃勃的項目。

內容管理重新構想

使這個項目與眾不同的不僅僅是先進的技術，還有它促成的無縫內容管理。該系統賦予了 MAP Active 團隊遠程控制和安排內容上傳的能力，無論他們是在店面現場與否，都可以使用個人設備或電腦進行排程。這種靈活性至關重要，特別是考慮到正在進行的店面翻新和擴張，確保營銷內容始終是最新的、一致的和引人入勝的。

創新功能和未來展望

該項目是創新的典範，主要是由於其獨特的功能，可以通過個人電子設備或電腦進行內容管理。這種便利性已經在數位營銷管理中設定了新的標準，使其成為其他零售商的典範。這一倡議的持續成功突顯了類似未來努力的潛力，承諾了一個由鎧應科技推動的新的數位零售體驗時代。

與客戶一同見證變革性結果

數位看板影響是即時和深遠的。MAP Active 在處理營銷內容方面經歷了革命性的變化，提高了效率，降低了運營成本。團隊的反饋極為積極，強調新系統在他們的日常任務中引入的便利性和輕鬆性。該項目雖然始於 2023 年，但仍然是 MAP Active 店面翻新和擴張策略的重要組成部分，充分說明了其成功和不可或缺性。



鎧應簡介

鎧應科技提供專業的全系列數位看板解決方案及應用程式，產品線包括數位看板播放器、伺服器及軟體，可廣泛應用於教育機構、大眾交通工具、零售商場、飯店旅館、體育館、企業大樓以及公共建築內。鎧應致力於提供全球夥伴可靠的產品及服務，並已於全球樹立多起成功案例。鎧應科技提供客製化服務，協助客戶完善應用公司產品，滿足市場對各式數位看板應用系統日益俱增的需求。



鎧應科技股份有限公司

104027台北市中山區中山北路三段57號3樓

電話: +886-2-25951005 傳真: +886-2-25951050

salestw@cayintech.com <https://www.cayintech.com/>