

MAP ACTIVE

创新零售店面：MAP ACTIVE 利用铠应科技的数字告示放大顾客零售体验

案例简介

地点：菲律宾

行业：零售

产品使用：

- SMP-2300

拥抱创新：MAP ACTIVE 的零售霸主地位在菲律宾不断发展的零售行业中，MAP Active 开辟了自己的利基市场，拥有超过 2,300 家零售店铺。不仅定调了零售市场的新标准，而且还革新了东南亚的零售方式，是 Foot Locker、Converse、Planet Sports 和 Sketchers 等著名品牌的杰出管理者。然而，其业务的广泛扩张带来了重大挑战，特别是在其众多地点管理一致的营销沟通方面。传统的手动内容传播系统不再可行，迫切需要进行数字化改造。



克服内容传播障碍

MAP Active 面临的主要障碍是手动更新每家商店的营销内容。为了让公司的后勤噩梦，不仅资源密集多样繁琐，而且容易出现不一致性，这对其品牌地位来说是不可接受的风险。对他们的数位营销资产需要一个集中的自动化解决方案，他们透过 Mediacast Digital Group 与铠应科技开始合作，这一合作注定要在零售行业中建立新的范式。

集中的数字告示系统

该项目始于2023年，目标明确：改变 MAP Active 管理和安排其数字营销内容的方式。策略是在各个 MAP Active 商店（包括 Converse Foot Locker 等高流量品牌）中实施一个数字告示解决方案网络，特别是 SMP-2300。提倡此项目的 Mediacast Digital Group 的营销和技术团队的共同努力，协同工作以实现这一雄心勃勃的项目。

内容管理重新构想

使这个项目与众不同的不仅仅是先进的技术，还有它促成的无缝内容管理。该系统赋予了 MAP Active 团队远程控制和安排内容上传的能力，无论他们是在店面现场与否，都可以使用个人设备或电脑进行排程。这种灵活性至关重要，特别是考虑到正在进行的店面翻新和扩张，确保营销内容始终是最新的、一致的和引人入胜的。

创新功能和未来展望

该项目是创新的典范，主要是由于其独特的功能，可以通过个人电子设备或电脑进行内容管理。这种便利性已经在数字营销管理中设定了新的标准，使其成为其他零售商的典范。这一倡议的持续成功突显了类似未来努力的潜力，承诺了一个由铠应科技推动的新的数字零售体验时代。

与客户一同见证变革性结果

数字告示影响是即时和深远的。MAP Active 在处理营销内容方面经历了革命性的变化，提高了效率，降低了运营成本。团队的反馈极为积极，强调新系统在他们的日常任务中引入的便利性和轻松性。该项目虽然始于 2023 年，但仍然是 MAP Active 店面翻新和扩张策略的重要组成部分，充分说明了其成功和不可或缺性。



铠应简介

铠应科技提供专业的全系列数字告示解决方案及应用程式，产品线包括数字告示播放器、伺服器及软体，可广泛应用于教育机构、大众交通工具、零售商场、饭店旅馆、体育馆、企业大楼以及公共建筑内。铠应致力于提供全球伙伴可靠的产品及服务，并已于全球树立多起成功案例。铠应科技提供客制化服务，协助客户完善应用公司产品，满足市场对各式数字告示应用系统日益俱增的需求。



铠应科技股份有限公司

104027台北市中山区中山北路三段57号3楼

电话: +886-2-25951005 传真: +886-2-25951050

salescn@cayintech.com <https://www.cayintech.com/cn/>